



Die capricorn GROUP ist der Experte für die Entwicklung und Fertigung von Prototypen-, Vorserien- und Serien-Komponenten für die OEM Automobil- und Motorsportindustrie, Medizintechnik sowie Luftfahrt. Verlässlich, präzise und qualitativ in Partnerschaften zusammenzuarbeiten ist die Philosophie von capricorn. Unsere Divisionen haben sich aus den enormen technischen und personellen Anforderungen des Motorsports entwickelt. Die direkte Rückmeldung über Erfolg oder Misserfolg motiviert uns täglich tragende Lösungen in einem definierten Zeitrahmen zu finden. Das capricorn Produktportfolio umfasst Faserverbundstrukturen, Monocoques, Kurbelwellen, Pleuel, Kolben, Zylinderlaufbuchsen, Schmiedeteile, Gussteile sowie CNC gefertigte Komponenten aus Leichtmetallen.

Zur Verstärkung der capricorn COMPOSITE am Standort Meuspath suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

VERTRIEBSINGENIEUR (m/w/d)

Die capricorn COMPOSITE befasst sich mit der Entwicklung und Fertigung von komplexen Hochleistungsbauteilen aus Faserverbundwerkstoffen. Um für unsere Kunden ein Höchstmaß an Qualität und Liefertreue sicherzustellen, setzen wir auf ein hochqualifiziertes und hochmotiviertes Team aus Spezialisten in allen Fachbereichen sowie auf modernste Anlagen- und Fertigungstechnik.

Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen zu führenden Unternehmen aus den Bereichen Automotive, Maschinenbau, Luftfahrt, Medizintechnik und Motorsport
- Zielgerichtete Identifikation von Potenzialkunden sowie nachhaltige Neukundenansprache
- Etablierung eines erfolgreichen Kundenbeziehungsmanagements sowie Entwicklung, Implementierung und Überwachung kundenspezifischer Vertriebsprozesse inkl. Kundenumsatzplanung und monatlichem Forecast
- Analyse von Marktinformationen und Kundendaten zur Erkennung und Steuerung von Geschäftsrisiken und -chancen
- Ausarbeitung und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit der Technischen Entwicklung, dem Projektmanagement und dem Qualitätswesen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Ingenieur-/ Wirtschaftsingenieurwesen
- Durch Berufserfahrung nachgewiesene Fachkompetenz im Vertriebsbereich (vorzugsweise Automotive) sowie Fähigkeit zur technischen und kaufmännischen Betreuung unserer Kunden
- Hands-on-Mentalität
- Sicheres Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Eigenverantwortlicher und zielorientierter Arbeitsstil

Das bieten wir Ihnen

- Ein modernes Arbeitsumfeld sowie einen attraktiven Arbeitsplatz am Düsseldorfer Medienhafen
- Viele Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Einen Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Betriebliche Altersvorsorge

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Email (es werden lediglich PDF Formate akzeptiert).