



Die capricorn GROUP ist der Experte im Bereich Leichtbau für die Entwicklung und Fertigung von Prototypen-, Vorserien- und Serien-Komponenten für die OEM Automobil- und Motorsportindustrie, Medizintechnik sowie Luftfahrt. Verlässlich, präzise und qualitativ in Partnerschaften zusammenzuarbeiten ist die Philosophie von capricorn. Unsere Divisionen haben sich aus den enormen technischen und personellen Anforderungen des Motorsports entwickelt. Die direkte Rückmeldung über Erfolg oder Misserfolg motiviert uns täglich tragende Lösungen in einem definierten Zeitrahmen zu finden. Das capricorn Produktportfolio umfasst Faserverbundstrukturen, Monocoques, Kurbelwellen, Pleuel, Kolben, Zylinderlaufbuchsen, Schmiedeteile, Gussteile sowie CNC gefertigte Komponenten aus Leichtmetallen.

Zur Verstärkung der capricorn AUTOMOTIVE SAS am Standort St. Etienne (Frankreich) suchen wir schnellstmöglich einen

SALES MANAGER / TECHNISCHER VERTRIEB AUTOMOTIVE (m/w/d) FRANKREICH

Die Kernkompetenz der capricorn AUTOMOTIVE SAS ist die Konstruktion und Fertigung von High-End-Kurbel- und Nockenwellen. Durch unseren hochmodernen Maschinenpark für Bauteilfertigung, Prüfstände und Qualitätskontrolle bieten wir unseren Kunden das Höchstmaß an Qualität.

Ihre Aufgaben

- Kontinuierlicher Ausbau von Kundenbeziehungen
- Identifikation und Ansprache von potenziellen Neukunden im Bereich Kurbelwellenfertigung sowie neuen Geschäftsfeldern
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Steigerung des Umsatzes bei Neu- und Bestandskunden
- Durchführung von Kundenbesuchen und Mitwirkung bei der Entwicklung von neuen Projekten
- Kaufmännische Abwicklung der Anfragen und Aufträge von der Angebotserstellung bis zu den Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Standorten der capricorn Gruppe
- Monatliches Reporting an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Ingenieur-, Wirtschaftswissenschaften oder technisches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit Kenntnissen der mechanischen Fertigung sowie dem Vertrieb von Kurbelwellen
- Verhandlungsgeschick, Vertriebskompetenz und Präsentationsstärke
- Kenntnisse im Projektmanagement
- Verhandlungssichere Französisch- sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit sowie zielorientierte Arbeitsweise
- Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit und Kundenorientierung

Das bieten wir Ihnen

- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem innovativen Team
- Eine langfristige Perspektive
- Viele Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Email (es werden lediglich PDF Formate akzeptiert).